



جامعة الدول العربية
المنظمة العربية للتنمية الزراعية
League of Arab States
Arab Organization For Agricultural Development



إمكانيات تطوير التبادل التجاري الزراعي بين المملكة المغربية وجمهورية السودان

نوفمبر (تشرين ثان) 1995

الخرطوم

جمهورية السودان - الخرطوم - العمارات شارع 7 - Al. Amarat St. No. 7 - Sudan - Khartoum - ص.ب. 474 - P.O.Box: 474 - تليكس: 22554 AOAD SD
برقياً: أواد الخرطوم - Cable: AOAD Khartoum - فاكس: 451402 (-11-249) Fax: 452183 - 452176 (-11-249) Telephones:



جامعة الدول العربية
المنظمة العربية للتنمية الزراعية
League of Arab States
Arab Organization For Agricultural Development



إمكانيات
تطوير التبادل التجاري الزراعي
بين
المملكة المغربية
وجمهورية السودان

نوفمبر (تشرين ثان) 1995

الخرطوم

جمهورية السودان - الخرطوم - العمارات شارع 7 Al. Amarat St. No. 7 - Sudan - Khartoum - ص. ب. 474 - ب. خ. 22554 AOAD SD
برقيا : أواد الخرطوم Cable: AOAD Khartoum - فاكس : 451402 (249-11-) Fax: 452183 - 452176 (249-11-) Telephones:

المحتويات

١	 تقديم
1	 1 - مقدمة
2	 2 - العلاقات التجارية الزراعية بين المغرب والسودان
2	 الواقع والإمكانيات المتاحة
2	 1-2 الإطار القانوني للتبادل التجاري بين البلدين
4	 2-2 أداء التبادل التجاري الزراعي بين المغرب والسودان
6	 3-2 الإمكانيات المتاحة للتبادل التجاري الزراعي بين المغرب والسودان
19	 3 - معوقات التبادل التجاري الزراعي بين المغرب والسودان
23	 4 - مقترحات عملية لتنمية وتطوير التبادل التجاري الزراعي بين المغرب والسودان
28	 ملخص الدراسة :
31	 ملخص الدراسة باللغة الإنجليزية
33	 ملخص الدراسة باللغة الفرنسية
35	 الملاحق :

تقديم

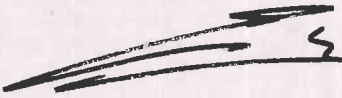
فى إطار جهودها الرامية لتعزيز الروابط بين الدول العربية وتنسيق التعاون فيما بينها فى كافة الأنشطة دعماً لمسارات التنمية الزراعية ، وإستجابة للطلب الكريم المقدم من معالى وزير الفلاحة والإستثمار الفلاحي بالمملكة المغربية الى المنظمة العربية للتنمية الزراعية بشأن إعداد دراسة تهدف إلى إبراز السبل الكفيلة بتعزيز التجارة الزراعية البينية للمغرب والسودان لتكون الأساس للمباحثات المرتقبة بين رجال الأعمال السودانيين والمغاربة بالمغرب خلال شهر ديسمبر 1995.

قامت المنظمة العربية للتنمية الزراعية بتكليف اثنين من الخبرات المتميزة فى البلدين هما السيد ميكو نجيب من المملكة المغربية والدكتور نصرالدين عبدالله من جمهورية السودان لإعداد الدراسة المطلوبة .

قام الخبيران بإعداد دراسة مفصلة شملت تحليل العلاقات التجارية بين البلدين وحصيلة التبادل التجارى الزراعى بينهما وتقديم مقترحات تهدف لتعزيز التبادل التجارى الزراعى بين البلدين ، كما تم إثراء الدراسة بإقتراح برنامج عمل مفصل لزيارة رجال الأعمال السودانيين للمغرب .

وأنتهز هذه السانحة لأتقدم بالشكر والتقدير لكل من معالى وزير الزراعة والإستثمار الفلاحي بالمملكة المغربية ومعالى وزير الزراعة والموارد الطبيعية والثروة الحيوانية بجمهورية السودان على كافة التسهيلات التى قدمت للخبيرين مما مكنهما من إنجاز الدراسة بالمستوى المطلوب والشكر موصول للخبيرين على ما بذلاه من جهد ، مع أمنياتى الطيبة للقطرين الشقيقين المملكة المغربية وجمهورية السودان للتوصل الى نتائج جيدة تساعد فى دفع علاقات التبادل التجارى الزراعى بينهما الى الأمام .

المدير العام



الدكتور يحيى بكور

1 - المقدمة :

يعتبر تحرير التجارة وتنشيطها بين البلدان العربية أمراً بالغ الأهمية فى ظل المتغيرات الإقتصادية والسياسية التى تسود العالم فى الوقت الراهن .

وقد بات واضحاً أنه وفى ظل هذه المتغيرات الإقتصادية والسياسية العالمية ، والتى أصبحت لا تعترف بالكيانات الصغيرة ، لابد للدول العربية من التكتل والتنسيق لحفظ لها موطئ قدم فى الخارطة الإقتصادية العالمية ، الأمر الذى ظلت تنادى به مجموعة مؤسسات العمل العربى المشترك ومن بينها المنظمة العربية للتنمية الزراعية . وفى حقيقة الأمر أن التكامل العربى يقوم على مجموعة من المداخل المركبة والمتشابكة والذى تمثل الإتفاقيات التجارية الثنائية أحد وسائله الداعمة لتحقيق الهدف المنشود . ويعتبر تطوير وتنمية التبادل التجارى القومى بصفة عامة والزراعى بصفة خاصة أحد أهم الركائز التى ستمكن الدول العربية من تحقيق التكامل فيما بينها .

ويعتبر المغرب والسودان من الدول العربية التى تتمتع بموارد زراعية هائلة ومتنوعة ، وبالرغم من الإعتماد الكبير للبلدين على الزراعة إلا أن هناك فرصاً كبيرة للتبادل التجارى فيما بينهما . وإدراكاً لهذه الإمكانيات وتأكيداً لأهمية دعم الروابط التجارية فيما بين الدول العربية فقد بذلت مجهودات من قبل المغرب والسودان لتنمية التبادل التجارى فيما بينهما وقد نتج عن تلك المجهودات توقيع إتفاق تجارى بين البلدين فى عام 1975 بالإضافة إلى إجتماعات مشتركة عديدة تلت ذلك الإتفاق .

وفى إطار الجهود المتواصلة من الجانبين المغربى والسودانى ، والتى تعكسها مختلف الإتفاقيات وتبادل الزيارات وأشغال اللجنة الوزارية المشتركة ، بغية أن ترقى العلاقات الإقتصادية بين البلدين على وجه العموم وعلاقات التبادل التجارى على وجه الخصوص الى المستوى المطلوب ، تقرر بإيعاز من معالى وزير الفلاحة والإستثمار الفلاحى المغربى، أن يقوم خبيران من المغرب والسودان تحت إشراف المنظمة العربية للتنمية الزراعية بإعداد تقرير يتمحور حول :

- تحديد المشاكل الحالية التى تحول دون تطور المبادلات التجارية الزراعية بين البلدين،
- تحديد إمكانيات التبادل التجارى الزراعى ،
- تقديم مقترحات لتطوير العلاقات التجارية الزراعية البينية ،

إن تجميع كل المعطيات المتعلقة بتلك المحاور ليس بالأمر السهل ، اذ يصعب الإلمام والتحليل الدقيق لكل المعطيات القانونية والمالية والإقتصادية والإجتماعية المرتبطة بالموضوع ، ويصعب كذلك تقديم كل البدائل البنيوية الكفيلة بدعم وتطوير العلاقات التجارية فى المجال الزراعى بين المغرب والسودان . ولذلك فقد ركزت الدراسة علي إستعراض الخطوط العامة لواقع التبادل التجارى الزراعى بين البلدين وتقديم مقترحات عامة لدعمه وتطويره .

ولغرض إعداد هذه الدراسة قام الفريق المكلف بتجميع مجموعة من المعلومات والإحصاءات المتعلقة بالموضوع من المصادر الرسمية فى كل من المغرب والسودان ، إضافة إلى الإحصاءات والمطبوعات المتوفرة لدى المنظمة العربية للتنمية الزراعية . كما قام الفريق أيضاً بإجراء إتصالات ومشاورات مع عدد من المسؤولين بالقطاع العام ورجال الأعمال فى المستويات المختلفة .

2 : العلاقات التجارية الزراعية بين المغرب والسودان : الواقع والإمكانيات المتاحة

2-1: الإطار القانونى لعلاقات التبادل التجارى بين البلدين :

لقد بذل الجانبان المغربى والسودانى على المستوى الحكومى خلال العشرين سنة الماضية جهوداً حثيثة من أجل تحديد الإطار الأمثل لإعطاء علاقات التبادل التجارى بينهما القفزة النوعية التى تعكس مطامحهما . وان إبرام إتفاقيتين وإنعقاد ثلاث إجتماعات للجنة الوزارية المغربية السودانية المشتركة وتبادل الزيارات بين مسؤولين حكوميين من كلا البلدين خلال هذه الفترة تصب كلها فى إتجاه بلوغ ذلك الهدف .

ويعتبر " الإتفاق التجارى والجمركى بين حكومة المملكة المغربية وحكومة جمهورية السودان الديمقراطية " الموقع بين البلدين في 19 يونيو 1975 بالرباط (ملحق رقم 1) المرجع الأساسى الذى يحكم الى اليوم علاقات التبادل التجارى ومن ضمنها تبادل المنتجات الزراعية بين البلدين .

وقد تضمن ذلك الإتفاق بالإضافة الى مواد الثلاثة عشرة التى تحدد الشروط اللازم توفرها للقيام بعملية التبادل التجارى بين البلدين والإمتيازات التى يخولها ، جدولين أحدهما يحتوى على السلع ذات المنشأ المغربى والآخر السلع ذات المنشأ السودانى التى يمكن أن يتم تبادلها بين الجانبين على أساس تفضيلات جمركية يمنحها كل طرف بالنسبة لكل سلعة.

وقد أعقب هذا الإتفاق إجتماع اللجنة المغربية - السودانية المشتركة فى دورتها الأولى والذى عقد فى الرباط ما بين 7 و 9 ديسمبر 1982 والذى تمخض عنه توقيع بروتوكول ملحق بالإتفاق التجارى والجمركى " يوم 9 ديسمبر 1982 يذكى كل بنود إتفاق 1975 ويدخل سلع جديدة الى لائحة السلع التى يمكن تبادلها بين الجانبين ، ويعتبر أن هذه اللائحة ليست نهائية بل يمكن أن تضاف إليها سلع جديدة كلما اقتضت مصلحة القطرين الشقيقين ذلك ..

كما عقدت اللجنة المشتركة دورة ثانية ما بين 27 و 29 فبراير 1988 صادقت خلالها على مجموعة من المقترحات كإضافة منتجات جديدة لجدولي السلع القابلة للتبادل بين الجانبين والزيادة فى تخفيض الرسوم الجمركية بالنسبة لهذه السلع ، وتكوين لجنة دائمة للمتابعة .

وتمهيداً لأعمال الدورة الثالثة للجنة المشتركة اجتمعت لجنة فنية بالخرطوم يوم 19 يونيو 1993 ضمت خبراء من الجانبين تقدموا بمجموعة من الإقتراحات فى المجال الزراعى كتدعيم الجهود المبذولة من أجل إنجاز المشروع الزراعى المشترك لإنتاج الذره الشامية بالسودان ، ومكافحة الجراد وتكثيف التعاون بين الجانبين فى مختلف مجالات

الإنتاج الزراعى وتبادل الخبرات حيث يمكن أن يستفيد الجانب السودانى من خبرة المغرب فى مجال تعبئة وتغليف وتصنيع الخضر والفاكهة ، كما يستفيد الجانب المغربى من تجربة السودان فى مجال إنتاج القطن والقمح والذره وتصنيع اللقاحات البيطرية .

وقد شكلت هذه المقترحات بالفعل أرضية جديدة لأعمال الدورة الثالثة للجنة المشتركة التى انعقدت فى الرباط ما بين 29 و 30 يونيو 1995 حيث تم تبنيها وتدعيمها بمجموعة من التوصيات فى المجال الزراعى كتبادل الزيارات بين رجال الأعمال فى البلدين لإستكشاف الإمكانات المتوفرة فى كلا البلدين ، وتنظيم زيارة لوفد من رجال الأعمال السودانين الى المغرب يضم فى عضويته ممثلين عن قطاعات التسويق الزراعى للوقوف على تجربة المغرب فى مجال تجهيز وتسويق الخضر والفاكهة ، وقيام فريق مغربى سودانى بإعداد دراسة للجوانب الفنية والإقتصادية لإنتاج وتسويق الخضر والفاكهة فى السودان بالتعاون مع المنظمة العربية للتنمية الزراعية .

إن الوقوف على مضامين إتفاقية 1975 والملحق الإضافى لها لسنة 1982 وتوصيات اللجنة المشتركة فى دوراتها الثلاث لسنة 1982 و 1988 و 1995 تجعلنا نتوصل الى مجموعة من القنوات يمكن تلخيصها فى ثلاثة نقاط أساسية :

- 1- أن هناك إرادة حقيقية لدى البلدين من أجل تطوير العلاقات بينهما فى مختلف الميادين وخاصة فى مجال التبادل التجارى وبحكم هذه الإرادة تميزت الإتصالات بين البلدين بالإستمرارية والحرص على اللقاء .
- 2- أن هناك أرضية قانونية لإحداث تقارب بين رجال الأعمال والمختصين فى كلا البلدين ، وتقديم الحوافز الجمركية اللازمة لتنمية التبادل التجارى بينهم .
- 3- أن هناك إمكانية حقيقية للتكامل بين البلدين على مستوى التبادل التجارى بوجه عام والزراعى بوجه خاص بحكم أنهما لا تتوفر لهما نفس المنتجات وليست لهما نفس الإحتياجات، مما يقلل من عوامل المضايقة التجارية أو التنافس بين السلع المنتجة .

2-2 : أداء التبادل التجارى الزراعى بين المغرب والسودان

لقد دلت الإتفاقية التجارية والإجتماعات المشتركة بين المملكة المغربية وجمهورية السودان وأكدت كما تبين سابقا على حقيقة واحدة ثابتة وهى الرغبة الأكيدة والمستمرة

لدى الطرفين فى تحقيق الترابط والتكامل فيما بينهما على مستوى التبادل التجارى . فما أثر هذه الإتفاقية والعمل المشترك على التبادل التجارى الزراعى بين البلدين ؟
إن مقارنة إحصاءات التبادل التجارى فى المجال الزراعى بين البلدين يمكننا من الوقوف على مستوى هذا التبادل ومدى عكسه للطموحات التى تحملها الإتفاقيات وتوصيات اللجنة المذكورة أعلاه .

تتسم التجارة الزراعية بين المغرب والسودان بضالة حجمها إذا ما قورنت بحجم التجارة الزراعية لكل من البلدين كما وأنها متذبذبة وغير مستقرة . فقد بلغت على سبيل المثال ، الواردات الزراعية للسودان من المغرب (الصادرات المغربية للسودان) فى عام 1984 حوالى 708 ألف دولار أمريكى ولكنها تضاعفت الى 186 ألف دولار فى عام 1989 ، ثم توقفت تماماً فى الأعوام التالية لذلك (جدول رقم 1) . والجدير بالذكر أن قيمة هذا التبادل تمثل نسبة ضئيلة جداً (أقل من 1٪) من التجارة الزراعية لكل من البلدين .

وفى الجانب الآخر ، لم تزد الصادرات الزراعية السودانية للمملكة المغربية (واردات المغرب الزراعية من السودان) عن 700 ألف دولار فى أحسن السنوات ، وهى لا تمثل شيئاً يذكر بالنسبة للتجارة الزراعية الكلية لأى من الطرفين ، جدول رقم (2).

كما توضح الجداول (1) و (2) أيضاً أهم السلع الزراعية التى تم تبادلها فى الفترة من 1984 - 1993 ، حيث يمثل زيت الزيتون والزيتون الأسود المقلب أهم الواردات السودانية من المغرب ، بينما تمثل نخالة القمح والقطن الشعيرة والجلود نصف المصنعة والنباتات الطبية والعطرية والصمغ العربى أهم الواردات المغربية من السودان ، والجدير بالذكر أن هذه السلع لا تمثل إلا نذراً يسيراً من السلع التى يمكن أن يتم التبادل التجارى فيها .

مما سبق ذكره ، وبصفة عامة ، يتضح الآتى :

- أن قيمة التجارة الزراعية البينية للبلدين ضئيلة جداً ، بدرجة أن أياً منهما لا يعتبر إلا طرفاً ثانوياً جداً فى تجارة البلد الآخر ، وينطبق هذا الأمر ليس على التجارة

الزراعية فحسب بل على التجارة الكلية للطرفين . فمثلاً ، تمثل واردات المغرب من السودان نسبة 0.3% من واردات المغرب من البلاد الأفريقية مع العلم بأن واردات المغرب من الدول الأفريقية نفسها لا تمثل الا نسبة ضئيلة جداً من وارداته الكلية ، وكذلك الأمر بالنسبة للصادرات المغربية الى السودان (جدول رقم 3) .

- تميزت التجارة الزراعية بين البلدين بالإضافة الى قلتها ، بالتذبذب الكبير ، اذ ليس هناك إستمرارية فى تبادل السلع الزراعية . وبصفة عامة يمكن القول بأن ضالة التبادل التجارى الزراعى هذا إنما يشير إلى محدودية فاعلية الإتفاق التجارى المذكور فى تنمية وتطوير التبادل التجارى ، وقد نجم ذلك عن عدة معوقات سيرد ذكرها لاحقاً .

2-3 الـ إمكانات المتاحة للتبادل التجاري الزراعي بين المغرب والسودان :

من خلال دراسة تحليلية للموارد الزراعية وأوضاع التجارة الزراعية لكل من السودان والمملكة المغربية يمكن القول بأن البلدين يمتازان بإمكانيات زراعية هائلة ومتنوعة مع قدر كبير من التباين في المناخ والقاعدة الموردية الزراعية ، مما يوفر قدراً كبيراً من فرص التكامل والتبادل التجارى الزراعى بينهما . ولعل ذلك كان العامل الرئيسى وراء توقيع الإتفاق التجارى بين البلدين فى عام 1975 والإجتماعات المشتركة التى تلت ذلك الإتفاق، والتى هدفت فى مجملها إلى دعم وتطوير التبادل التجارى بينهما .

ولدراسة إمكانيات التبادل التجاري بين البلدين يمكن إجراء إستعراض موجز للبنية الحالية للتجارة الزراعية لكل من الطرفين والسياسات الزراعية والتجارية السائدة .

التجارة الزراعية المغربية:

تحتل المنتجات الزراعية أهمية كبرى فى التركيب السلعى لتجارة الصادرات المغربية، حيث تقدر نسبته بنحو 40٪ من جملة الصادرات المغربية ، بينما تقل هذه النسبة للواردات الزراعية لتبلغ حوالى 15٪ من إجمالى الواردات المغربية . وتتوزع الصادرات

جدول رقم (1)
الصادرات المغربية من المنتجات الزراعية
إلى السودان خلال الفترة 1984-1989

الكميات : بالطن
القيمة : ألف دولار

1989		1988		1984		السلعة
القيمة	الكمية	القيمة	الكمية	القيمة	الكمية	
7.1	2.400	-	-	30.4	12.104	زيت الزيتون
1.80	1.920	-	-	25.03	19.740	زيتون أخضر معلب
12.0	13.200	-	-	169.8	140.235	زيتون اسود معلب
165.03	116.375	24.7	20.562	483.0	366.520	أسماك معلبة
186.00	133.895	24.7	20.562	708.23	538.599	المجموع
0.01		*		0.10		نسبتها من الصادرات الزراعية المغربية

المصدر : مكتب الصرف المغربي ، إحصاءات التجارة الخارجية للمغرب
(الدولار = 8.5 درهم مغربي)
* ضئيلة جداً

جدول رقم (2)
الواردات المغربية من المنتجات الزراعية
من السودان خلال الفترة 1984 - 1993

الكميات : بالطن
القيمة : ألف دولار أمريكي

1990		1989		1988		1987		1986		1985		السلعة
القيمة	الكمية	القيمة	الكمية	القيمة	الكمية	القيمة	الكمية	القيمة	الكمية	القيمة	الكمية	
-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	71.0	10.134	- أعشاب مختلفة
-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	- نخالة القمح
-	-	0.70	0.1	26.44	5.35	7.23	0.55	3.12	0.160	1.4	0.550	- الصمغ العربي
2.8	0.525	-	-	-	-	16.25	1.812	73.14	13.926	39.32	14.744	- النباتات الطبية العطرية
-	-	-	-	-	-	83.03	74.810	0.5	0.631	46.82	19.201	- القطن
-	-	-	-	-	-	-	-	22.76	6.199	-	-	- خيوط القطن
416.18	37.60	-	-	-	-	10.75	8.00	-	-	-	-	- الجلود نصف المصنعة
418.98	38.125	0.70	0.1	26.44	5.35	117.26	85.172	99.53	20.916	158.67	44.629	المجموع
0.05		*		*		0.02		0.01		0.03		نسبتها من إجمالي الواردات الزراعية المغربية

* ضئيلة جداً

تابع جدول رقم (2)

1993		1992		1991		السلعة
القيمة	الكمية	القيمة	الكمية	القيمة	الكمية	
-	-	-	-	-	-	- أعشاب مختلفة
-	-	-	-	-	-	- نخالة القمح
698.50	0.58	-	-	14.44	5.00	- الصمغ العربي
-	-	7.6	2.00	-	-	- النباتات الطبية والعطرية
-	-	-	-	-	-	- القطن
-	-	-	-	-	-	- خيوط القطن
-	-	-	-	-	-	- الجلود نصف المصنعة
698.5	0.58	7.6	2.00	14.44	5.00	المجموع
0.06		*		*		نسبتها من إجمالي الواردات الزراعية المغربية

المصدر : مكتب الصرف المغربي ، إحصاءات التجارة الخارجية للمغرب
* ضئيلة جداً

جدول رقم (3)
تطور التبادل التجاري الكلي بين المغرب
والصودان للفترة من 1983 - 1993

الكمية : بالطن
القيمة : ألف دولار

الواردات المغربية من السودان			المصادر المغربية إلى السودان			
النسبة من قيمة التجارة الكلية للمغرب مع الدول الأفريقية	القيمة بالآلاف دولار أمريكي	الكمية	النسبة من قيمة التجارة الكلية للمغرب مع الدول الأفريقية	القيمة	الكمية	السنة
-	-	-	1	234.4	45	1983
-	-	-	1.6	1112.5	682	1984
0.3	246.3	45	-	63.0	4	1985
-	99.53	21	-	7.0	-	1986
-	117.26	85	-	0.1	-	1987
-	26.44	5	-	27.5	20	1988
-	0.70	-	0.1	341.7	205	1989
0.1	418.98	38	-	54.7	5	1990
-	14.44	5	-	85.3	12	1991
-	7.6	2	0.2	807.8	6000	1992
0.2	698.5	4973	-	31.3	8	1993

المصدر : مكتب الصرف المغربي ، إحصاءات التجارة الخارجية للمغرب

الزراعية بين مجموعات كبيرة من السلع تتقدمها مجموعة الأسماك المصبرة ونصف المصبرة والتي تمثل نحو 48٪ من الصادرات الزراعية المغربية للفترة من 1986 - 1990 ، تليها مجموعة الفواكه (الحوامض) الطازجة والمصبرة بنحو 25٪ ، ثم الخضر الطازجة والمجففة ومصبرات الزيتون بنحو 20٪ (جدول رقم 4) . أما فى جانب مستلزمات الإنتاج الزراعى ، يقوم المغرب بتصدير كميات كبيرة من الأسمدة الأزوتية والفوسفاتية ، ففي عام 1993 مثلاً قام المغرب بتصدير 315 ألف طن من الأسمدة الأزوتية و 110 ألف طن من الأسمدة الفوسفاتية .

أما الواردات الزراعية المغربية وكما يوضح الجدول رقم 6 فهي تتركز فى القمح والذى يمثل حوالى 30٪ من قيمة الواردات الزراعية للأعوام 86 - 1990 ، والسكر الخام (12٪) والزيت النباتية (15٪) والشاي (12٪) والقطن الشعر (8٪) .

التجارة الزراعية السودانية:

تمثل الزراعة المصدر الرئيسى للصادرات بالسودان ، حيث تمثل الصادرات السودانية الزراعية أكثر من 80٪ من الصادرات الكلية ويتبين من الجدول رقم 4 أن ما يقرب من 55٪ من قيمة الصادرات الزراعية السودانية تأتى من القطن ، تليه البذور الزيتية (الفول السودانى والسمن) الحيوانات الحية ، الذرة ثم الصمغ العربى ، وتتركز الواردات الزراعية فى القمح والزيت النباتية والشاي والبقوليات وتمثل الجرارات والأسمدة الأزوتية والفوسفاتية والمبيدات الحشرية والحشائش أهم الواردات الزراعية (جدول رقم 7) .

تشير الإحصاءات الواردة فى الجداول من 4 الى 7 عن الصادرات والواردات الزراعية بالبلدين إلى فرص كبيرة للتبادل فى سلع مثل القطن والسكر الخام واللحوم والأبقار والبقوليات والأسمدة الأزوتية والفوسفاتية . فبالنسبة للقطن مثلاً وكما يوضح الجدول رقم 5 يلاحظ أن قيمة الصادرات السودانية منه كانت حوالى 57 مليون دولار فى عام 1993 فى حين كانت واردات المغرب من نفس السلعة 42 مليون دولار وهذا يوحى بأن إمكانيات السودان من الأقطان قد تمكن المغرب من الحصول على كل أو معظم

جدول رقم (4)

كمية وقيمة الصادرات لأهم المجموعات السلعية الزراعية بالمغرب والسودان
(متوسط الفترة 86 - 1990)

الكمية : ألف طن

القيمة : مليون دولار

الصادرات الزراعية المغربية				الصادرات الزراعية السودانية			
السلعة	الكمية	القيمة	%	السلعة	الكمية	القيمة	%
الذرة البيضاء	225.57	31.96	7	البطاطس	89.43	25.9	3.3
البذور الزيتية	101.99	65.44	14.4	البقوليات	24.62	10.81	1.4
المسسم	63.93	54.66	12.1	البذور الزيتية	0.16	0.16	-
الزيوت النباتية	12.78	15.41	3.4	الزيوت النباتية	6.4	8.71	1.1
الأبقار (1)	4.86	3.41	0.7	الخضر الطازجة والمجففة	207.9	154.02	20.0
الضأن والماعز (1)	221.89	36.96	8.2	الفاكهة الطازجة والمجففة	557.9	198.23	25.8
القطن	161.39	245.13	54.1	الأسماك بأنواعها	177.03	370.7	48.2

المصدر : المنظمة العربية للتنمية الزراعية ، الكتاب السنوي للإحصاءات الزراعية العربية ، المجلد رقم 14 ، ديسمبر 1994

(1) ألف رأس

جدول رقم (5)
أهم الصادرات الزراعية للسودان والمغرب
للعام 1993

الكمية : الف طن

القيمة : مليون دولار

السلعة	السودان		المغرب	
	الكمية	القيمة	السلعة	الكمية
القطن ⁽¹⁾ (بالة)	306083	57.12	الحوامض	555.00
صمغ عربي	17.0	33.72	الطماطم	175.00
سمسم	125.75	68.2	البطاطس	83.00
بنور زهرة عباد الشمس	8.64	1.60	خضار وفواكه مختلفة	33.00
نخالة القمح	9.66	0.86	مصبرات زيتون	100.00
سكر	35.43	10.83	مصبرات الخيار والكبار	11.500
			مصبرات خضار وفواكه مختلفة	24.00
زيت نباتية	13.97	72.39	خضار وفواكه مبردة ومجففة	28.00
حيوانات حية ⁽²⁾	761.34	77.17	عصير الحوامض وفواكه مختلفة	21.00
لحم	5.26	16.15	زيتون نباتية	5.000
جلود	6.63	11.21	بنور (تقايي)	31.00
مولاس	137.52	7.31	اسماك مصبرة ونصف مصبرة	63.00
لذرة	613.30	60.83	اسمدة فوسفاتية	110.00
			اسمدة آزوتية	315.00
			توابل وأعشاب	32.50

المصدر : - بنك السودان ، الميزان الإحصائي للتجارة الخارجية 1993 ، العدد 27

- المؤسسة الوطنية لدراسة وتنسيق الصادرات بالمغرب ، الميزان الإحصائي 1994/93

غير مطبوعة

(1) الف باله

(2) الف رأس

جدول رقم (6)
الواردات المغربية لأهم السلع الزراعية

الكمية : ألف طن
القيمة : مليون دولار

1993			1990 - 86			السلعة
%	القيمة	الكمية	%	القيمة	الكمية	
44.6	344.33	2647.31	31.4	172.32	1450.0	القمح
5.7	44.19	353.81	3.2	17.68	161.16	الذرة الشامية
12.0	92.58	543.88	11.6	63.72	283.06	السكر الخام
2.9	22.66	77.60	8.4	4.63	15.43	البذور الزيتية
-	0.24	0.22	-	-	-	السمن
14.8	114.44	255.86	14.6	80.02	168.77	الزيوت النباتية
1.2	9.42	8.79	1.5	8.05	(1) 8.18	أبقار وجاموس
0.84	6.47	5.08	2.0	6.56	5.09	اللحم الحمراء
1.8	14.0	6.56	3.3	18.22	12.15	التبغ الخام
9.2	70.69	27.14	11.8	64.81	25.70	الشاي
7.0	53.91	40.74	7.5	41.44	29.91	القطن (الشعر)

المصادر : المنظمة العربية للتنمية الزراعية ، الكتاب السنوي
لإحصاءات الزراعة العربية ، المجلد رقم 14 ، 1994 ،
(1) الدراس

جدول رقم (7)
الواردات لأهم السلع الزراعية بالسودان

الكمية : ألف طن
القيمة : مليون دولار

1993			1990 - 86			السلعة
%	القيمة	الكمية	%	القيمة	الكمية	
31.3	65.78	295.11	40.4	48.37	314.47	القمح
0.9	1.88	2.43	9.5	11.43	26.43	السكر الخام
4.6	9.71	14.02	7.7	9.24	14.95	بقوليات
40.0	84.28	44.33	23.5	28.10	52.57	الزيوت النباتية
	-	-	0.5	0.55	0.15	الخضر الطازجة والمجففة
0.2	0.47	0.34	1.1	1.34	1.29	الفاكهة
0.26	0.54	0.25	0.5	0.40	0.26	الأسماك
22.6	47.54	13.42	17.0	20.31	10.28	الشاي
	*	13.90			*	الأسمدة الفوسفاتية
	*	58.99			*	الأسمدة الأزوتية

المصادر : المنظمة العربية للتنمية الزراعية ، الكتاب السنوي للإحصاءات الزراعية العربية ، المجلد رقم 14 ، 1994

* غير متوفرة

إحتياجاته من هذه السلعة ، وكذلك كانت صادرات السودان من السكر واللحوم الحمراء 11 مليون و 16 مليون دولار على التوالي فى نفس العام وكانت واردات المغرب من نفس السلعتين 93 مليون دولار و 6.5 مليون دولار على التوالي . فى الجانب الآخر كانت صادرات المغرب من الأسمدة الأزوتية والفوسفاتية 315 ألف و 110 ألف طن على التوالي وكانت واردات السودان من السلعتين 59 ألف و 14 ألف طن على التوالي مما يدل على وجود فرص كبيرة للتبادل التجارى فى هذه السلع . وهناك مجموعة من السلع الأخرى التى يمكن التبادل فيها .

ولابد من القول بأن الفرص الراهنة والمبنية على حجم الصادرات والواردات الزراعية الراهنة للبليدين لا تعكس بالقدر الكافى الإمكانات الحقيقية الكامنة للتبادل التجارى الزراعى بين المغرب والسودان . فهناك العديد من السلع والتى تعتبر الآن هامشية فى حجم التجارة لكل من الطرفين ولكنها قد تمثل مجالاً مستقبلياً واسعاً للتبادل .

وهذا هو مجال القطاع الخاص لينقب ويستكشف المجالات المختلفة التى يمكن من خلالها خلق فرص للتجارة تعود بالفائدة على كل الأطراف . ويوضح الجدول رقم (8) إضافة إلى السلع الرئيسية بعض السلع الواعدة للتبادل والتى تشمل الفاكهه والخضر الطازجة والمجففة ، والزيتون المعبأ والأخشاب الصنوبرية والتقاوى والأسمدة والأعشاب الطبية والتوابل والزيوت النباتية من جانب المغرب وبذرة القطن وخبوط القطن ، وكسب قصب السكر (بقاس) والمانجو من السودان .

ومما يقوى ويدعم هذه المبادرات المنتظرة من القطاع الخاص أن البليدين قد إنتهجا مجموعة من السياسات الكلية والقطاعية والتى من شأنها أن تخلق ظروف مواتية لإنعاش التبادل التجارى . فبالنسبة للمغرب يمكن إختصار بعض تلك السياسات فى الآتى :

- تحرير التجارة الخارجية منذ سنوات عديدة بعد أن كانت قطاعات بكاملها تخضع للإحتكار التجارى للدولة ،

- جعل القطاع الخاص المحرك الرئيسى للنشاط الإقتصادى وذلك من خلال تطبيق برنامج شامل من الإصلاحات الهيكلية التى توفر الشروط الضرورية والبيئة المناسبة لإطلاق طاقات القطاع الخاص ودخوله فى أنشطة إقتصادية كانت الدولة

جدول رقم (8)
قائمة بأسماء المنتوجات الزراعية
القابلة للتبادل بين المغرب والسودان

الصادرات المغربية	الصادرات السودانية
الخضر والفواكه الطازجة	القطن (الشعر)
الخضر والفواكه المعلبة	خيوط القطن
عصير الحوامض	بذرة القطن
الزيتون المقلب بمختلف أنواعه	قصب السكر
الزيوت النباتية الغذائية	كسب قصب السكر
الطماطم المركزة والمعلبة	نخالة القمح
الأسماك المعلبة بمختلف أنواعها	الذره الشامية
الطماطم المجففة	التوابل
الفلفل المجفف	السكر
الفلفل المجفف المطحون	الصمغ العربى
التقاوى (بنور الخضر والحبوب والبقوليات)	النباتات الطبية والعطرية
الأعشاب الطبية	السمس (الزنجلان)
المياه المعدنية الطبيعية	اللحوم
الأخشاب الصنوبرية	الأبقار
الكسبر اليابس	الأغنام
الأسمدة الآزوتية	الجمال
الأسمدة الفوسفاتية	الجلود الخام ونصف المصنعة

الفاعل الوحيد أو الرئيسى فيها ، وذلك عن طريق إستخصاص عدد كبير من المؤسسات العامة .

- مراجعة هيكلية للرسوم الجمركية فى إتجاه إنفتاح أكبر على السوق الدولية ومن ثم إخضاع الإقتصاد المغربى للمنافسة الدولية . وقد توج المغرب هذا الإنفتاح بإنضمامه فى أواخر الثمانينات للإتفاقيات العامة للتعريفات والتجارة (الجات) والتي أخذت مكانها منذ أول يناير 1995 المنظمة العالمية للتجارة .

- منح إمتيازات هامة للمصدرين على المستوى الضريبى ،

- منح إمتيازات ضخمة للإستثمار سواء على مستوى الرسوم الجمركية عند إستيراد التجهيزات والمعدات ، أو على المستوى الضريبى بالإعفاء أو التخفيض لمجموعة من الضرائب المباشرة وغير المباشرة ، أو على مستوى الصرف بالسماح بتحويل الأرباح بالعملة الصعبة بالنسبة للمستثمرين الأجانب ، أو على المستوى الإدارى بتبسيط الإجراءات إلى أبعد حد ممكن وتعيين المخاطب الوحيد للمستثمر ،

- تحديث النظام المالى والضريبى والمصرفى للبلاد .

أما بالنسبة للسودان فقد أحدثت مجموعة من التغيرات شملت الآتى :

1- تبنى سياسة التحرير الإقتصادى كفلسفة أساسية يبنى عليها النشاط

الإقتصادى بالبلاد . وقد ظهر ذلك جلياً فى موجهات الإستراتيجية القومية الشاملة والبرامج الثلاثية للإنقاذ . وفى هذا الإطار تمت الإجراءات التالية :

- تحرير التجارة الخارجية وذلك بالتخلي عن كل القيود الكمية وتخفيض التعريفات الجمركية على الواردات والصادرات ،
- تحرير سعر الصرف ،

- إستخصاص مجموعة من مؤسسات القطاع العام وذلك بتحويلها اما إلى شركات مساهمة عامة أو بيعها إلى القطاع الخاص ،
- إزالة قيود التسعير وتخفيض الدعم للإنتاج الزراعى .
- إجراء إصلاحات واسعة فى السياسات المالية والنقدية بفرض إزالة العجز فى الميزان الداخلى وإزالة التضخم .

2- استبدال قانون الإستثمار لعام 1980 بقانون تشجيع الإستثمار لعام 1990،
والذى يمنح التمييز بين المستثمر لكونه محلياً أو عربياً أو أجنبياً ، قطاعاً عاماً
أو خاصاً أو التمييز بين المشروعات المتماثلة فى الضمانات أو التسهيلات.

3- تقدم السودان بطلب الإنضمام إلى منظمة التجارة الدولية (WTO) ويتوقع
أن تجاز عضويته قريباً .

3: معوقات التبادل التجارى الزراعى بين المغرب والسودان :

كما تبين من خلال ما سبق فإن مستوى التبادل التجارى فى المجال الزراعى بين
المغرب والسودان لا يعكس بتاتاً الرغبة التى تضمنتها الإتفاقيات التى تضبط علاقاتهما
وتوصيات اللجنة المشتركة ، فى إرساء علاقات تبادل تجارى مكثف يرقى إلى مستوى
طموحات البلدين ، ولا الطاقات الضخمة المتوفرة لديهما فى مجال يعتبر قطب الرعى فى
إقتصادياتهما .

وتعزى هذه الوضعية ، وحسب رأى العديد من المهتمين بالتبادل التجارى بين البلدين،
الى عاملين أساسيين :

- عدم توفر احتياطى من العملة الصعبة لدى البلدين يمكن من تمويل أى تبادل
منشود بينهما .
- عدم توفر خطوط نقل بحرية وجوية مباشرة بينهما .

إلا أن تحليلاً من هذا القبيل رغم واقعيته قد يوحي بإستحالة تطوير التبادل التجارى بين المغرب والسودان مادام أن مشكلة ندرة العملة الصعبة وغياب خطوط النقل المباشرة أمر واقع بالفعل ، مما يستدعى تدقيق النظر الى هذين العاملين فى ضوء الإعتبارات الآتية :

1- يمكن إيجاد حل لعدم توفر عملة صعبة فى بدائل مالية أثبتت جدواها وفعاليتها كالمقايضة المنظمة وبالرغم من أن المقايضة قد لا تكون الوسيلة الأمثل للتبادل ولكنها سوف تعطى فرصة للترويج وتعريف المستثمر والمستهلك فى كل بلد بما يتوفر فى البلد الآخر . ولعل تجربة كل بلد على حده فى هذا المجال وخاصة الجانب المغربى إذا تم تكييفها مع متطلبات الحالة التى نحن بصدددها من أجل إقامة نظام تمويلى تضع إطاره المصارف المركزية للبلدين ويمكن أن تساهم فى تسييره المصارف العامة والخاصة المتواجده فى كل بلد فإنها ستشكل الحل الناجع لهذه الإشكالية.

2- ان عدم توفر خط بحرى بين البلدين أمر يمكن تجاوزه فى المرحلة الأولى على الأقل بالجوء الى سوق النقل الدولية التى يمكن أن توفر بواخر ملائمة وبتكلفة نقل مناسبة اذا كانت الكميات المراد نقلها متوفرة فى كلا البلدين وموزعة على فترات زمنية منتظمة . ونظراً لكون النقل البحرى بين البلدين يفرض المرور عبر قناة السويس ومن ثم أداء رسم مرور باهظ فإنه يفضل إستعمال البواخر الضخمة التى

تتاهاز حمولتها 5000 طن من أجل التخفيف من وطأة هذا الرسم على الوحدة الكمية من السلع المحملة .

وعند بلوغ التبادل التجارى بين البلدين مستوى يبرر جدوى فتح خط مباشر أو أكثر بينهما يمكن القيام بذلك خاصة وأن للبلدين معا البنيات التحتية اللازمة لذلك . أما بالنسبة للخط الجوى المباشر فإنه لا يفرض نفسه إطلاقاً على المدى القريب خاصة وأن الهدف هو نقل منتجات زراعية لا يمكن أن تتحمل تكاليف النقل الجوى

الباهظة ، كما أن التنقلات المستقبلية لرجال الأعمال يمكن أن تتم عبر الرحلات الكثيرة المتوفرة بين المغرب ودول الشرق العربى.

يتضح من التحليل أعلاه أنه وبالرغم من أن ندرة العملات الصعبة وصعوبة التحويل بين العملات الوطنية للبلدين وعدم وجود خط بحرى مباشر تمثل العقبات الرئيسية للتبادل التجارى بين البلدين ، الا أنه بالإمكان تجاوزهما والتغلب عليهما فى المدى القريب على الأقل ومحاولة التركيز على العوائق الأساسية الأخرى للتبادل .

ويمكن تلخيص أهمها فى الآتى :

1- محتوى الإتفاق التجارى الجمركى الذى يربط بين البلدين والذى ينص :

- فى مادته الثالثة على إستثناء الرسوم الإضافية المفروضة على المستوردات ، فى الوقت الذى كان بالإمكان العمل على تخفيض نسبة بعض الرسوم الجمركية بالنسبة للمنتوجات الحيوية المراد تبادلها وإلغاء أى رسوم إضافية لأنها تقلل من تنافسية منتج البلد فى البلد الآخر ومن ثم تقلل من فرص استيراده .
- فى مادته السادسة على تسوية المعاملات التجارية بين البلدين بعملة قابلة للتحويل، فى الوقت الذى تتوفر فيه للبلدين ، كما سبق ذكره ، تجربة خصبة فى التعامل بالمقايضة المنظمة .

- فى مادته الحادية عشرة على تكوين لجنة مشتركة من ممثلى الطرفين تجتمع مرة واحدة فى السنة على الأقل تكون من مهامها معالجة الصعوبات الناشئة عن تطبيق الإتفاق ، وتقديم الإقتراحات لتعديل أحكامه بما يحقق زيادة حجم التبادل . الا أن هذه اللجنة لم تجتمع خلال الفترة 1975 ، (سنة توقيع الإتفاق) وإكتوبر 1995 إلا ثلاث مرات فقط . هذا فى الوقت الذى كان بإمكانها أن تلعب دوراً حاسماً وحيوياً فى تنشيط التبادل التجارى بين البلدين عبر إجتماعات منتظمة تقدم خلالها توصيات وتتابع تطبيقها . ولكن هذه

الملاحظة لا تقلل من العمل الهام الذى قامت به اللجنة والتوصيات التى تقدمت بها ، وأكبر دليل على ذلك أن الدراسة التى نحن بصددتها ما هى إلا نتاج للتوصيات الأخيرة للجنة .

2- عدم توفر المناخ المناسب الذى يسمح للقطاع الخاص بأن يضطلع بمهامه كاملة كمنحه كل الضمانات من أجل الإستثمار فى البلد الآخر بكل إطمئنان ، والتصدير فى إطار قانونى يؤمن له النتائج المتوخاة ، والإستيراد مع ضمان الجودة الصحية والصحية النباتية للمنتوجات.

3- عدم قيام رجال الأعمال بمبادرات جريئة وترددهم المفرط أمام غياب المناخ المناسب للإستثمار المشار اليه أعلاه . إلا أن هذا العائق لا يجب أن يثبنا عن الإشارة الى الجهود الحثيثة التى قامت بها شركة سوميسيا المغربية فى إتجاه تطوير علاقات التبادل التجارى بين البلدين حيث قامت بفتح مركز تجارى بالخرطوم ، وتنظيم معارض للمنتوج المغربى ، والمساهمة فى شركة الإستثمار الفلاحى كان من بين أهدافها إنتاج الذرة الشامية فى السودان بوسائل متطورة وفى مساحات شاسعة يتم تسويقها فى المغرب . وقد ساهمت المنظمة العربية للتنمية الزراعية فى دراسة هذا المشروع كما أبدى البنك الإسلامى استعداده لتقديم التمويل لتحقيقه .

4: مقترحات عملية لتطوير التبادل التجاري الزراعي بين المغرب والسودان:

إنه وإنطلاقاً من التحليل السابق للعوائق الرئيسية للتبادل التجاري الزراعي بين المغرب والسودان تبرز المقترحات العملية التالية والتي يمكن أن تساهم في تصحيح مسار التبادل التجاري بين البلدين :

1- بالنسبة للدولة :

- أ - تحديد نظام مالي لتمويل الإستيراد والتصدير بين البلدين يكون قائماً على المقايضة (الصفقات المتكافئة) المنظمة وعلى التوازن في المبادلات بحيث لا تكون القيمة الإجمالية للمبادلات في صالح طرف على حساب الطرف الآخر ، على أن يكون الهدف الأساسي لهذه الصفقات هو الترويج وتنبيه المستهلكين ورجال الأعمال في كل بلد إلى مجالات تبادل محتملة .
ولبلوغ هذا الهدف يتعين على البلدين تنظيم إجتماعات في المدى القريب جداً بين خبراء ومسؤولي البلدين في المجال المالي من أجل تحديد معالم النظام المقترح الذي يجب أن يتميز بالبساطة وتبني آليات عملية .
- ب - تبني قانون للإستثمار في المجال الزراعي يمنح الضمانات القانونية لمستثمرى كل بلد داخل البلد الآخر وتعزيز هذه الضمانات بدور يمكن أن تلعبه المؤسسة العربية لضمان الإستثمار .
- ج - تأمين المبادلات التجارية بين البلدين عن طريق شركة خاصة أو عمومية لتأمين الصادرات وذلك بإيعاز من الدولة ، وفي هذا المجال هناك تجربة مغربية رائدة يمكن الإستفادة منها .
- د - تبادل الإعتراف بالقوانين الصحية والصحية النباتية بالنسبة للمنتوجات الزراعية المستهدف تبادلها كلما تبين أنها توفر كل الضمانات من أجل المحافظة على صحة المستهلك ويقترح أن يتم تبني القوانين الصحية

والصحية النباتية التي تصدر عن منظمة الأغذية والزراعة للأمم المتحدة "الفاو" كمرجع للطرفين عندما لا تتوفر قوانين وطنية بالنسبة لمنتجات أو منتجات معينة .

هـ - إقرار نظام رسمي للمراقبة الصحية والصحية النباتية لكل الواردات الزراعية يمنح كل ضمانات المراقبة التقنية الفعالة والنزيهة .

و - تعيين جهة واحدة في كلا البلدين يكون من مهامها تبسيط الإجراءات للطرف الآخر دولة كان أو قطاعاً خاصاً ، والتدخل لدى الجهات المعنية من أجل تذليل الصعاب وإعطاء كل المعلومات عن الطاقات المتوفرة في البلد وعن الفاعلين الإقتصاديين في المجال الزراعي منتجين كانوا أو مصدريين أو مستوردين . ويتعين في هذا الصدد إعداد وتوفير وثيقتين أساسيتين لدى هذا المخاطب :

- إعداد ورقة موجزة وهادفة عن الطاقات المتاحة في البلد المعين وفي المجال الزراعي في كل قطاع من قطاعاته .
- إعداد "جامع للمعلومات أو دليل مرجعي" يتضمن أسماء وعناوين كل الفعاليات الإقتصادية في المجال الزراعي سواء كانت جمعيات مهنية أو منتجين أو مصدريين أو مستوردين . ومن المفضل أن توزع هاتين الوثيقتين أيضاً على كل من يهمهم الأمر في البلدين .

ز - مراجعة الإتفاق التجاري والجمركي بين البلدين ليتضمن التعديلات التي ذكرت سابقاً والحرص على قيام اللجنة المشتركة بكل المهام التي يسند لها الإتفاق في الأجل المبرمجة .
وينبغي أن تكون مناسبة مراجعة الإتفاق فرصة لإعادة النظر في التخفيضات الجمركية والرسوم الإضافية المفروضة على المنتجات المستهدفة وذلك في اتجاه تخفيض الأولى إلى مستوياتها الدنيا والتخلي عن الثانية نهائياً كلما

تبين أن في هذا الإجراء تقوية لتنافسية المنتج المستهدف ، ومن أجل بلوغ هذا الهدف يجب أن تعقد في المدى القريب إجتماعات لخبراء ومسؤولي البلدين في المجالات الإقتصادية والفلاحية والجمركية بغية تبني لوائح جديدة وبتفضيلات جديدة.

ك - تنظيم لقاءات بين شركات النقل الوطنية لكلا البلدين من أجل تدارس مجالات التعاون والتكامل فيما بينهما على المدى المتوسط والبعيد .

ل - القيام بدور المنظم والمنشط للقاءات بين رجال الأعمال بين البلدين كمرحلة أولى ريثما تتعمق الروابط بينهما .

وبالنظر للمقترحات المذكورة أعلاه يلاحظ أنها وفي معظمها تنصب فيما يمكن تسميته المدخل التبادلي لتنشيط التجارة الزراعية بين السودان والمغرب ، والذي يقتضى الإستفادة القصوى من الفرص القائمة للتبادل في السلع الزراعية وذلك بإزالة كل عوائق التجارة وتوفير الخدمات اللازمة من نقل وتمويل وغيرها . ولكن ولضمان نجاح المدخل التبادلي في تعزيز التجارة بين البلدين لابد من إستتباعه بمجهودات في المدخل التكاملى والذي يجب أن يستهدف تقوية وتنويع القاعدة الإنتاجية الزراعية وذلك من خلال تنفيذ المشروعات المشتركة وفتح وتهيئة فرص الإستثمار للقطاع الخاص فى كل من البلدين . ومن شأن ذلك أن يساعد على التوسع فى تشكيلة السلع المنتجة وبالتالي توسيع القاعدة المطلوبة لتبادل تجارى فعال . وبطبيعة الإستثمارات المطلوبة فإن معظم المجهودات فى المدخل التكاملى يقترح أن يقوم بها القطاع الخاص .

2- بالنسبة للقطاع الخاص :

أ - إقامة شركات مشتركة للإستيراد والتصدير على المدى القريب من أجل تسهيل التبادل التجارى فى المجال الزراعى بين البلدين . ويكون من بين مهام

هذه الشركات كسب الوقت الذى سيتطلبه إنشاء علاقات مباشرة بين المهنيين فى كلا البلدين وإستثماره فى جمع المنتوجات فى كلا البلدين وإيجاد وسائل النقل المناسبة وبرمجة تصديرها وتسويقها.

وهنا ينبغى أن تكون شركة سوميسيا رائدة فى هذا المجال لخلق شركة مزودة مع عملاء سودانيين ، ولتكن فعلا شركة الجزيرة للتجارة والخدمات ، حيث سيكون خلق مثل هذه الشركات من طرف أشخاص لهم تجربة كبيرة فى السوق السودانية والمغربية والمأم كبير بخصوصياتهما مما يمهّد الطريق لقيام شركات أخرى .

ب - القيام بشراكة بين الفعاليات الإقتصادية فى كلا البلدين فى المجال الزراعى وذلك بغرض إنتاج او تطوير منتوجات معينة . ويستحب أن تبدأ هذه الشراكة على المدى القريب فى إنتاج مواد يحتاجها البلد الآخر . وفى هذا الصدد يمكن بعث مشروع إنتاج الذرة الشامية فى السودان عن طريق إدخال مساهمين سودانيين فى الشركة المغربية (OMADA) المنشأة لهذا الغرض . ويقترح أن يدعم هذه الشراكة البنك الإسلامى للتنمية والهيئة العربية للإستثمار والإنماء الزراعى .

ج - القيام بإستثمارات مباشرة فى أى من البلدين من قبل الشركات العامة والخاصة فى البلد الآخر على أساس أن توفر لهم كل الضمانات والتسهيلات الإدارية والإمتيازات . ويمكن أن تدعم هذه الإستثمارات ويساهم فيها البنك الإسلامى للتنمية والهيئة العربية للإستثمار والإنماء الزراعى كمؤسستين مالتين لهما إهتمام بهذا النوع من الإستثمارات .

د - تبادل الزيارات بين الخبراء والعاملين فى المجال الزراعى ، تقوم فيها الدول بدور المبادرة وإعداد البرمجة والوسائل والترويج . ويقترح فى هذا الصدد أن تخطو العلاقات بين البلدين خطوة إلى الأمام بتنظيم تبادل زيارة بين رجال أعمال فى المجال الزراعى فى كلا البلدين .

إن إخراج هذه المقترحات الى حيز التطبيق يتطلب شرطين أساسيين :

1- فسخ المجال للفعاليات الإقتصادية فى المجال الزراعى فى كل بلد على حده ، لإبداء رأيهم فى التدابير المزمع إتخاذها حتى يمكن التوصل لمقترحات عملية وواقعية لإزالة الإشكاليات الموجودة الآن .

2- تصنيف المقترحات حسب الأولويات المشار إليها فى هذا الباب وحسب الترابط الموجود فيما بينها ، وتطبيقها إنطلاقاً من هذا المبدأ وفى جدول زمنى يحافظ على ضمان فعاليتها .

ولتحقيق هذين الشرطين فقد تقدمت الدراسة بمقترح زيارة عمل يمكن الجهات المختلفة من إبداء الرأى وبلورة تصور متكامل وبرنامج عمل لتحقيق المقترحات المذكورة (ملحق رقم (2)) .

ملخص الدراسة

يعتبر تطوير وتنمية التبادل التجارى الزراعى بين الدول العربية أحد أهم الركائز التى ستمكن الدول العربية من تحقيق التكامل فيما بينها وتقوية قدرتها التنافسية والتفاوضية فى السوق العالمى . وتمثل الإتفاقيات التجارية الثنائية واحداً من المداخل التى يمكن من خلالها تحقيق هذا الهدف المنشود .

قامت هذه الدراسة بإستعراض السمات العامة للعلاقات التجارية الزراعية بين السودان والمغرب وتطوراتها فى إطار الإتفاقيات المبرمة بينهما . كما قامت بتحليل العلاقات التجارية بين البلدين وحصيلة التبادل بينهما فى مدة عشرة سنوات مع إبراز إمكانياتهما المتاحة ، ومن ثم تقدمت ببعض المقترحات العملية لدفع علاقات التبادل التجارى بين البلدين الى المستوى المطلوب ، وتقدمت بمقترح لمشروع برنامج زيارة عمل لوفد من رجال الأعمال السودانيين فى المجال الزراعى الى المغرب . وذلك كله بهدف فتح مجالات جديدة أمام المسؤولين الحكوميين والقطاع الخاص فى كلا البلدين .

لقد تبين من الدراسة أن الإتفاقيات التجارية الموقعة بين البلدين لم تؤد إلى تنشيط وتنمية التجارة الزراعية بينهما حيث بقيت التجارة الزراعية البينية ضئيلة ومحدودة مقارنة مع حجم تجارتهما الزراعية الكلية . وكان ذلك نتاجاً لمجموعة من العوامل يتمثل أهمها فى الصعوبات المتعلقة بالنقل والتمويل . وبالرغم من تلك المعوقات إلا أن هنالك فرصاً كبيرة لتطوير التبادل التجارى الزراعى بين البلدين ، ولقد أشارت الدراسة بوضوح الى أن إقتصار آلية تنفيذ الإتفاق التجارى بين البلدين على الميزات الجمركية والتجارية التقليدية فقط ، وبالرغم من أهميته القصوى ، لا يكفى .

وعلى ضوء ذلك تقدمت الدراسة بإستعراض مدخلين من مداخل تنشيط التبادل التجارى الزراعى هما المدخل التبادلى والمدخل التكاملى . وفى المدخل التبادلى ، والذى يقتضى الإستفادة من الفرص المتاحة حالياً اقترحت الدراسة بعض الآليات منها إدخال

نظام الصفقات المتكافئة كإجراء مؤقت والإعتراف المتبادل بالقوانين الصحية والصحية النباتية وتنظيم وتنشيط اللقاءات بين شركات النقل الوطنية ورجال الأعمال فى كل من البلدين ومجموعة من الآليات الأخرى ، وهذه المقترحات تقتضى بالضرورة مراجعة الإتفاق التجارى بين البلدين . أما بالنسبة للمدخل التكاملى ، والذي يقتضى توسيع القاعدة السلعية والخدمية للتبادل ، فقد اقترحت الدراسة إنشاء شركات مشتركة فى مجالات الإنتاج والتصدير والإستيراد والخدمات الزراعية وتهيئة الظروف الملائمة للإستثمارات المباشرة فى كل من البلدين ، وأوضحت الدراسة إمكانية تمويل هذه المشروعات المشتركة من الإمكانيات المتاحة لدى المؤسسات التمويلية الإقليمية العربية والإسلامية بما يعزز التبادل التجارى بين القطرين الشقيقين .

إن للمغرب ماض طويل وتجربة غنية ورائدة فى أفريقيا والعالم العربى فى مجال صادرات المنتجات الزراعية حيث إستطاع أن يقتحم أسواق صعبة الولوج والمناخ ، كما أن له صناعة زراعية غنية ومتنوعة تعد كميات ضخمة للتصدير ، كما تستوعب كميات ضخمة من المنتوجات المستوردة ، وفى الجانب الآخر يمتاز السودان بطاقات إنتاجية هائلة ومتنوعة فى المجال الزراعى ، وسوق إستهلاكية لا يستهان بها . فإذا ما خرجت المقترحات التى تقدمت بها هذه الدراسة الى حيز التنفيذ فى آجال معقولة وبالتتابع اللازم فإنها ستكون الفرصة الحقيقية لبلدين تتوفر لهما كل شروط التكامل فى مجال التبادل التجارى الزراعى ، لرفع مستوى التبادل بينهما الى الحجم الذى يرضى طموحاتهما .

وفى الختام يجدر بنا أن نذكر أن هذه الدراسة هدفت الى تقديم الخطوط العامة والمعاليم الرئيسية للتبادل التجارى بين البلدين والتى يمكن أن تمهد الطريق لدراسات أكثر دقة وتخصصية فى التناول ، ان موضوع إستقصاء إمكانيات التبادل التجارى بين المغرب والسودان يتطلب التفصيل الدقيق فى كثير من الموضوعات المتشعبة والتى يعتبر إستجماع كل المعطيات المتعلقة بها ليس بالأمر السهل لا من حيث المدة الزمنية التى يجب أن تخصص لذلك ولا من حيث توفر المعلومات . وفى هذا الإطار لابد من التوصية بأن يتم إنجاز دراسة متعمقة حول الإمكانيات المتاحة لدى البلدين فى مجال

المنتجات الصناعية المختلفة حيث أن إستكشاف هذه الإمكانيات وإضافتها للإمكانيات الزراعية التي تم رصدتها سيقوى كثيراً من فرص بلوغ الهدف المتوخى وذلك بضمان تبادل منتجات كثيرة ومتنوعة تمكن العلاقات التجارية بين البلدين من الإستمرارية والإنتظام .

Summary

This study analyzes the agricultural trade relations between Morocco and Sudan . It highlights the major constraints of agricultural trade between the two countries; examines its potential; and proposes alternative pragmatic approaches for a gradual and sustainable development of agricultural trade cooperation between the two countries.

Drawing on the evidence from available trade statistics for the two countries, it can be deduced that the trading arrangements between the two countries failed to produce any tangible improvement in the bilateral agricultural trade. Over the period 1983-1993, agricultural trade between Morocco and Sudan constituted a negligible part of the total agricultural trade in each country.

A number of factors have contributed to the poor intra-trade performance including the inadequate finance and the lack of direct inter-state transport facilities. Notwithstanding these constraints, there is a considerable potential for more effective and sustainable cooperation and trade between the two countries in the field of agriculture. Overall, trade relations between the two countries suggests that the removal/reduction of trade barriers, which is of course the basic ingredient required to foster the expansion of intra-trade, is necessary but not sufficient.

Two approaches were proposed by the study to promote agricultural trade between the two countries: the exchange and integration approaches. In the exchange approach, which entails exploitation of existing trade opportunities, the study proposes a temporary introduction of barter trade and clearing arrangements to overcome the problem of inconvertible currencies; mutual endorsement of the sanitary and

phyto-sanitary measures adopted in each country; and the promotion of contacts and cooperation between shipping companies and all entrepreneurs in the field of agriculture in the two countries. In the light of these proposals the Trade Agreement between the two countries would, necessarily, need to be revised.

The integration approach, which entails the expansion of the base for intra-trade through the expansion of the productive capacity in the two countries, the study proposes the establishment of joint agricultural investment ventures in the areas of agricultural production, trade and services. It is generally expected that such investment projects could benefit a great deal from the Arab and Islamic multi-lateral financial institutions.

It is worth noting that this study provides only a broad spectrum of the existing and potential agricultural trade between Morocco and Sudan. This may help in laying the foundation for more elaborate and specialized studies in the future. The intensive investigation of the problem is not an easy task. This would require a thorough scrutiny of many issues that were not handled by this study. In this context, it is worthwhile to propose that a detailed study on the potential of manufacturing in each country be carried out. The exploitation of such potential together with the vast opportunities in agriculture will strengthen the base for more diversified, stable and sustainable trade between the two countries.

Resumé

Cette étude a permis de mettre en exergue les différentes relations commerciales agricoles entre le Soudan et le Maroc .

Elle a aussi met l'accent sur le développement de ces relations et ce dans le cadre des contrats bilatéraux signés entre les 2 pays .

Cette étude a, par ailleurs , analysé les relations commerciales entre les 2 pays sur une période de 10 ans et a fait ressortir les possibilités et les propositions pratiques qui peuvent contribuer à la relance des échanges commerciaux entre les 2 pays .

Il en ressort que les contrats commerciaux signés entre les 2 pays non pas contribuer pleinement à la dynamique et au développement des relations commerciales pour cause l'existence de nombreuses contraintes (dont celles qui ont trait au transport et au financement). Malgré ces contraintes , l'étude a montré que ces 2 pays recèlent des possibilités énormes pouvant développer conjointement ces relations commerciales- agricoles .

A la lumière de l'analyse faite , l'étude se propose de présenter 2 issues (solutions) pouvant jouer un rôle moteur pour dynamiser les échanges commerciaux -agricoles et qui sont:

- le renforcement des échanges commerciales;
- la complémentarité commerciale .

Dans le domaine du renforcement des échanges commerciales , et parmi les mécanismes que propose l'étude , on trouve notamment l'introduction d'un système de "transaction" transitoire , l'application de lois sur la santé en

générale des produits animaux et végétaux , l'organisation de rencontres entre les sociétés nationales de transport et avec les hommes d'affaire .

En ce qui concerne la complémentarité commerciale , l'étude propose la création de sociétés "mixtes" dans les domaines de la production , de l'importation et l'exportation , des services agricoles , les investissementsetc . Dans ce contexte , l'étude a précisé l'existence de possibilités de financement de ces projets communs par des entreprises et banques arabes et islamiques .

En conclusion cette étude vise essentiellement la présentation des plans généraux et les orientations principales à adopter concernant les échanges commerciales entre les 2 pays. L'étude se considère comme étant une ébauche ouverte sur d'autres nouvelles études plus précisées et spécialisées en la matière.

ملحق رقم (1)
إتفاق تجارى وجمركى
بين
حكومة المملكة المغربية
وحكومة جمهورية السودان

إن حكومة المملكة المغربية وحكومة جمهورية السودان الديمقراطية تحدهما روح التعاون الرفيع وتعبيراً عن أمانى الشعبين الشقيقين المغربى والسودانى المستوحاة من إيمانهما الوثيق بالإخوة التى تربطهما ورغبة منهما فى إنماء العلاقات التجارية والإقتصادية بين بلديهما الشقيقين وتشجيعهما على مبدأ المساواة فى الحقوق والمنافع المتبادلة وتوطيدهما وفقاً للصلات والروابط القائمة بينهما قد إتفقتا على ما يلى :

المادة الأولى :

يعمل الطرفان المتعاقدان على تنمية العلاقات الإقتصادية والتجارية بين بلديهما وفقاً للأحكام الواردة فى هذا الإتفاق وفقاً للقوانين والأنظمة واللوائح المرعية فى كل من البلدين ويتعهدان بتسهيل التبادل التجارى وذلك بمنح إجازات الإستيراد والتصدير للسلع المتبادلة فى حدود قوانين ولوائح كل من البلدين .

المادة الثانية :

1. تسمح حكومة المملكة المغربية بإستيراد المحاصيل الزراعية والحيوانات الحيه والمنتجات الحيوانية والمنتجات الصناعية والثروات الطبيعية ذات المنشأ السودانى والمستوردة مباشرة الى المملكة المغربية وتسمح حكومة جمهورية السودان بتصديرها الى المملكة المغربية .

2. تسمح حكومة جمهورية السودان بإستيراد المحاصيل الزراعية والحيوانات الحية

والمنتجات الحيوانية والمنتجات الصناعية والثروات الطبيعية ذات المنشأ المغربى المستوردة مباشرة الى جمهورية السودان الديمقراطية وتسمح حكومة المملكة المغربية بتصديرها الى جمهورية السودان الديمقراطية .

3- يحق لكل من الطرفين المتعاقدين منع تصدير أية محاصيل زراعية أو حيوانات حية أو منتجات حيوانية أو ثروات طبيعية أو الحد من تصديرها وذلك في حالات خاصة ولغايات تموينية أو لضرورات اقتصادية .

4 - يجوز لكل من الطرفين المتعاقدين منع إستيراد اية منتجات صناعية من بلد الطرف او الحد منها شريطة ان يكون منع الإستيراد او الحد منه عاماً وشاملاً سائر البلدان.

المادة الثالثة:

1. تمنح حكومة جمهورية السودان المنتجات ذات المنشأ المغربى المستورد مباشرة الى جمهورية السودان الديمقراطية والمدرجة فى الجدول رقم (1) الملحق بهذا الإتفاق الإعفاءات والتخفيضات من الرسوم الجمركية حسب ما هو موضح فى الجداول المذكور

2. تمنح حكومة المملكة المغربية المنتجات ذات المنشأ السودانى المستوردة مباشرة الى المملكة المغربية والمدرجة فى الجدول رقم (2) الملحق بهذا الإتفاق الإعفاءات والتخفيضات من الرسوم الجمركية حسب ما هو موضح فى الجدول المذكور .

3. يستثنى من الإعفاءات والتخفيضات الوارد ذكرها فى الفقرات (1) و (2) من هذه المادة الرسم الإضافية وأية رسوم أخرى مفروضة على المستوردات فى كلا البلدين .

4. السلع المدرجة في الجدولين المشار اليهما أعلاه دالة وغير شاملة ويمكن تبادل سلع اخرى غير مضمنة في الجدولين المذكورين .

المادة الرابعة :

يجب أن تصحب كل سلعة تتمتع بالأعفاء الكلي أو التخفيض الجزئي من الرسوم الجمركية بموجب هذا الإتفاق بشهادة منشأ صادرة من السلطات أو الهيئات المختصة المخولة رسمياً في البلد المصدر ، وتعتبر المنتجات الصناعية ذات منشأ مغربي او سوداني اذا كانت قيمة المواد الأولية المغربية او السودانية وتكاليف الإنتاج المحلية الداخلة في صنعها لا تقل عن 40٪ من تكلفة الإنتاج الكلية .

المادة الخامسة :

يجوز إعادة تصدير المنتجات المتبادلة بين البلدين شريطة الحصول على موافقة خطية من الدولة المصدرة .

المادة السادسة :

تجرى تسوية المعاملات التجارية بين البلدين بأية عملة قابلة للتحويل ويسمح كل من الطرفين بتحويل العملات المذكورة إلى بلد الطرف الآخر لتسوية المدفوعات المستحقة نتيجة المعاملات الجارية بين البلدين وفقاً لأحكام هذا الإتفاق والقوانين والأنظمة المرعية في كل منهما .

المادة السابعة :

تتعهد حكومة المملكة المغربية بأن تمنح المؤسسات والشركات في مناطقها الحرة جميع التسهيلات اللازمة لتصريف المنتجات المغربية .

المادة الثامنة :

يعمل الطرفان المتعاقدان على تشجيع نقل البضائع المتداولة بينهما على اسطويهما التجاريين وبالطائرات التابعة لكل منهما .

المادة التاسعة:

يوافق الطرفان المتعاقدان على الإشتراك في المعارض والأسواق الدولية التي تقام في بلد كل منهما كلما أمكن ذلك . كما يسمح كل منهما للطرف الآخر بإقامة المعارض الدائمة أو المؤقتة على أراضيهِ ويقدم له التسهيلات اللازمة لتحقيق ذلك وكذلك إقامة المراكز التجارية لكل من البلدين في البلد الآخر في حدود القوانين والأنظمة المعمول بها في كل من البلدين .

المادة العاشرة:

يرخص الطرفان المتعاقدان إجراء الإستيراد والتصدير بالأعفاء من الرسوم الجمركية في نطاق التشريعات والأنظمة الخاصة بالإستيراد والتصدير والمرعية الإجراء في كل البلدين وذلك فيما يتعلق :

أ - عينات البضائع ومواد الإعلان المعدة لإجراء الطلبات والقيام بالدعاية .

ب - مواد وبضائع معدة للمعارض التجارية الدائمة أو المؤقتة بشرط أن لا يتم بيع هذه المواد او البضائع .

المادة الحادية عشرة:

رغبة في حسن تنفيذ هذا الإتفاق وضمان تحقيق وتوسيع المنافع التي يتضمنها إتفاق الطرفان المتعاقدان على تأليف لجنة مشتركة من ممثلى الطرفين تجتمع مرة واحدة في السنة على الأقل بصفة دورية في الرباط والخرطوم بالتناوب وتكون مهمتها :

1. معالجة الصعوبات الناشئة عن تطبيق هذا الإتفاق او التي تعترض سبيل تطوير التبادل التجارى بين البلدين .
2. تقديم الإقتراحات لتعديل أحكام هذا الإتفاق بما يحقق زيادة حجم التبادل التجاريين البلدين وتطوير العلاقات الإقتصادية بينهما .

3. إعادة النظر فى الجدولين الملحقين بهذا الإتفاق بغرض اضافة مواد جديدة الى أى منهما أو تعديل نسب التخفيض من الرسم الجمركى ورفع توصياتها الى حكومتى الطرفين المتعاقدين وتصبح هذه التوصيات نافذة بعد الموافقة عليها من الحكومتين .

المادة الثانية عشرة :

بعد إنقضاء هذا الإتفاق تبقى نصوصه جارية المفعول فيما يخص العقود المبرمة خلال مدة صلاحيته والتي لم تنجز كلها عند إنقضاء هذا الإتفاق .

المادة الثالثة عشر :

يخضع هذا الإتفاق للتصديق وفق النظم الدستورية في كلا البلدين ويعمل به وبالجدولين الملحقين اللذين يعتبران جزءاً لا يتجزأ منه بعد خمسة عشر يوماً من تاريخ تبادل وثائق التصديق عليه وذلك لمدة سنة ويتجدد تلقائياً ، في كل مرة ، لمدة مماثلة ما لم يخطر أحد الطرفين الطرف الآخر برغبته كتابة في انهاء العمل به قبل ثلاثة أشهر على الأقل من إنقضاء كل مدة . وبمجرد سريان هذا الإتفاق يعتبر الإتفاق التجارى الموقع بين الطرفين يوم 1967/11/4 لاغياً .

حرر هذا الإتفاق على نسختين أصليتين باللغة العربية ووقع عليهما ممثلاً حكومة المملكة المغربية وحكومة جمهورية السودان الديمقراطية .

الرباط فى 8 جمادى الثانية 1395 الموافق 19 يونيو 1975 .

عن حكومة جمهورية السودان الديمقراطية

اللواء أ.ح (م) مبارك عثمان رحمة

نائب وزير المالية والاقتصاد الوطنى

(للتموين)

عن حكومة المملكة المغربية

السيد موسى السعدى

كاتب الدولة فى التجارة والصناعة والمعادن

والملاحة التجارية

جدول رقم (1)
السلع ذات المنشأ المغربي والتي تستفيد من الإعفاء أو التخفيض الجمركي
حسب النسب المبينة لها جانب كل مادة عندما تستورد
في جمهورية السودان الديمقراطية

نسبة التخفيض %	السلع	رقم الدليل الجمركي
100	حمضيات وموالح	08.02
100	الفواكه اليابسة	08.03/04
100	لحقاء الفلين والميموزا	13.01
40	زيت الزيتون	15.07
	السردين والتونة	16.04
40	(مصبرات السمك)	
50	الزيتون المملح (مصبر)	20.02
50	مركز الطماطم للصناعة	20.02
40	فواكه معلبة (مصبرات)	20.03/04
		05/06
40	المرببات	20.05
40	عصير الفواكه	20.07
50	التبع (الخام)	المادة 24
100	فوسفات	25.10
100	الرخام	25.15
100	خام الحديد وخام معادن اخرى	26.01
100	المواد الكيماوية	المادة 28 والمادة 29
100	أدوية وعقاقير ومنتجات صيدلية	المادة 30
100	مواد الصباغة ما عدا الظهرة	32.05
100	مطهرات ومبيدات الحشرات	38.11

تابع جدول رقم (1)

نسبة التخفيض %	السلع	رقم الدليل الجمركي
50	أوراق وقطع للنعال	40.08
50	مصنوعات جلدية بإستثناء الحقائق	يستخرج من المادة 42
50	خشب مربع زفصل من الأرز	44.04/05
	خشب نفيس من الصنوبر ، أنواع	44.10
50	اخرى من الخشب المدور أو المجزأ	
	أوراق التلبيس ، خشب عادي ،	44.14
50	خشب نفيس	
50	ألواح وخشب معاكس	44.15
100	الفلين الخام والسدادات	45.01/02/03
50	الفلين المركز	45.04
	الورق للكتابة والورق المقوى	يستخرج من المادة 48
50	(للصناعة)	
40	خيوط القطن والخيط المعد للخياطة	55.05/06
50	أقمشة قطنية	55.07/08/09
50	السجاد	58.01/02
25	حبال وقنايب	59.04
	للأطفال والقنلات الخارجية من	يستخرج من المادة 60
60	الصوف أو الصوف المخلوط	والمادة 61
40	أغطية الأسرة (ملايات)	62.02

تابع جدول رقم (1)

نسبة التخفيض %	السلع	رقم الدليل الجمركي
50	الزجاج ومصنوعاته باستثناء القوارير	70.07/08/09 11/12/13/14 15 79/09/10/11 /12/14
25	مصنوعات من الحديد والصلب والفولاذ للبناء	73.36
25	مواقد البوتاجاز	74.18
30	أدوات صحية منزلية	85.01
50	محولات	85.23
50	موصلات كهربائه (كبلات)	86.07
40	عربات وأدوات السكك الحديدية	87.02
50	شاحنات وسيارات عامة	87.09/10
50	الدراجات والدراجات النارية	96.26
50	عدادات الماء	

جدول رقم (2)

السلع ذات المنشأ السوداني والتي تستفيد من الإعفاء أو التخفيض الجمركي حسب النسب المبينة لها جانب كل مادة عندما تستورد في المملكة المغربية

نسبة التخفيض %	السلع	رقم الدليل الجمركي
100	البقر	01.02
100	الجمال	01.06
50	الثور	08.01
100	فواكه طازجة ماعدا الموز	08.01/02
100	الشطة	09.04
100	سمسم (جلجلان)	12.01
100	حب البطيخ	12.01
100	بزره الخرواع	12.01
100	الفول السوداني	12.01
100	سنمكة (عشب دوائى)	12.07
100	كركدى	12.08
100	القرض	13.01
100	الصمغ العربى	13.02
100	زيت الفول السودانى	15.07
40	حلويات	18.06
40	الفواكه المعلبة	20.06
40	عصير الفواكه	20.07
100	علف الحيوان المصنع	23.07
100	معدن الحديده والكروم ومعادن اخرى	26.01
30	روائح وعطور	33.06

تابع جدول رقم (2)

نسبة التخفيض %	السلع	رقم الدليل الجمركي
40	صابون	34.01
100	الجلود الخام	41.01
		41.02/03
80	الجلود المدبوغة	04
100	القطن بأنواعه	55.01
		55.07/08
50	منسوجات قطنية	09
50	بطاريات سائلة	85.04
50	أصابع اللحام	85.24
70	سن الفيل (العاج)	95.03
25	الموز	08.01

ملحق رقم (2)
برنامج زيارة عمل لتفعيل الجهود المشتركة
فى إطار التبادل التجارى الزراعى البينى

1- موضوع الزيارة :

- التعرف على الإطار القانونى الذى يحكم الإنتاج والتسويق والتصدير الزراعى

بالمغرب :

- * القطاعات الزراعية التى تسيورها الدولة .
- * القطاعات الزراعية التى يسيورها القطاع الخاص.
- * القطاعات الزراعية التى تتدخل فيها الدولة والقطاع الخاص .

- التعرف على الإطار القانونى الذى ينظم الإستثمار الزراعى الأجنبى والشراكة

بالمغرب .

- التعرف على أهمية القطاع الزراعى فى المغرب :

- * مناطق وكميات الإنتاج .
- * الصعوبات المالية والتقنية .
- * المكتسبات التقنية والإنتاجية .
- * التأطير العلمى والبحث الزراعى .

- التعرف على قطاع صادرات المنتجات الزراعية المغربية .

- * المنتجات المصدرة : نوعيتها ، تطورها ، كمياتها .
- * التنظيم القطاعى للإنتاج والتصدير .
- * دور الدولة فى القطاع وأجهزة تدخلها الإدارى والتقنى والتجارى .
- * الجمعيات المهنية للإنتاج .
- * المصدرون من القطاع الخاص .

- التعرف على واردات المغرب فى المجال الزراعى :

- * المنتجات .
- * طرق الإستيراد .
- * القوانين المنظمة للإستيراد .
- * القوانين الصحية والصحية النباتية المطبقة .

- تنظيم اتصالات مهنية بين المعنيين فى كلا البلدين تتم فى إطار ورش عمل قطاعية .

أ - فى مجال الصادرات السودانية :

تنظيم ورشة عمل يحضرها من الجانب السودانى المصدرون لأهم المنتجات الزراعية التى تهم المغرب على المدى القريب ، ومن الجانب المغربى المستوردون لمجموع هذه المنتجات .

ب - فى مجال الواردات السودانية :

تنظيم ورشة عمل يحضرها من الجانب السودانى المستوردون الحاليون أو المستقبليون للمنتجات الميينة لاحقاً ، ومن الجانب المغربى المنتجون والمصدرون لهذه المنتجات .

- زيارة بعض الوحدات الإنتاجية سواء منها التى تعد المنتج الزراعى للتصدير أو التى تستورد .

2- المنتجات التى ينبغى أن تركز عليها المحادثات :

أ - المنتجات المغربية :

- الخضر والفواكه الطازجة .
- الفواكه والخضر المعلبة .
- الزيتون المعب بمختلف أنواعه .

- الزيوت النباتية الغذائية .
- الطماطم المركزة والمعلبة
- عصير الحوامض .
- الفلفل المجفف .
- الطماطم المجففة .
- الفلفل المجفف المطحون .
- القزبر اليابس .
- الأعشاب الطبية .
- الأسمدة الفوسفاتية .
- الأسمدة الأزوتية .
- البنور .
- الأخشاب الصنوبرية .
- الأسماك المعلبة بمختلف أنواعها .
- المياه المعدنية الطبيعية .

ب - المنتوجات السودانية :

- المنتوجات العلفية الخام والمصنعة .
- القطن بأنواعه .
- بذرة القطن .
- قصب السكر .
- نخالة القمح .
- بقايا الأعشاب السكرية الصالحة للعلف .
- الذره .
- التوابل .
- السكر .

- اللحوم .
- البقر والغنم والجمال الحية .
- جلود خام أو نصف مصنعة .
- الصمغ العربى .
- السمسم .
- اللسان الطبيعى .

3- أهداف الزيارة :

- تعريف رجال الأعمال والخبراء السودانين " بالمغرب الزراعى " .
- فتح قنوات الإتصال بين رجال الأعمال المغاربة والسودانيين
- استكشاف إمكانيات ومجالات تنمية التبادل الزراعى بين البلدين .
- التعرف على التطور فى الميدان الزراعى بالمغرب .
- التعرف على البنيات والمؤهلات المغربية فى ميدان التصدير الزراعى .

4- الفاعلون الإقتصاديون المغاربة المقترح إستدعائهم كمخاطبين .

- أ - المستوردون المغاربة (جدول ملحق رقم 1)
- ب - المصدرون المغاربة (جدول ملحق رقم 2)
- ج - الإدارة المغربية

5- الفاعلون الإقتصاديون السودانيون المقترح إستدعائهم كزوار للمغرب :

- أ - المستوردون السودانيون (جدول ملحق رقم 3)
- ب - المصدرون السودانيون (جدول ملحق رقم 4)
- ج - الإدارة السودانية

جدول ملحق رقم (1) المستوردون
المغاربة

إسم المؤسسة	مقرها	إطارها القانوني	الهاتف	الفاكس
المكتب الوطني لإستيراد الحبوب والقطاني ONICL	الرباط	قطاع عام	70.39.58 70.13.66 70.49.02	70.13.93
المكتب الوطني للشاي والسكر ONTS	البيضاء	قطاع عام	35.08.73	-
جمعية منتجي المواد المركبة للعلف AFAC	البيضاء	قطاع خاص	61.81.32 61.85.64 61.85.70	61.85.66
فيدرالية الصناعات الجلدية FEDIC	البيضاء	قطاع خاص	33.56.86 33.56.87 33.56.88	25.95.55
جمعية الصناعات النسيجية AMITH - قطن -	البيضاء	قطاع خاص	94.20.84 94.20.85 94.20.86	94.05.87
سوميسيا SOMECIA - إستيراد وتصدير -	البيضاء	قطاع خاص	20.31.83 20.00.88 20.32.09	27.27.97
شركة IPV لإستيراد اللحوم	الرباط	قطاع خاص	79.50.30 79.40.52	-
فيدرالية الغرف الفلاحية بالمغرب	الرباط	هيئة منتخبة	70.34.75	70.69.22
شركة BCI لإستيراد اللحوم	الرباط	قطاع خاص	72.60.96 72.73.18	-

جدول ملحق رقم (2) المصدرين الهنغارية :

إسم المؤسسة	مقرها	إطارها القانوني	المانف	الفاكس
جمعية منتجي الحوامض بالمغرب ASPAM - طماطم وخضف -	البيضاء	قطاع خاص	36.29.26 36.39.46	-
جمعية منتجي البواكر بالمغرب ASPEM	البيضاء	قطاع خاص	30.15.10	30.06.12
جمعية منتجي ومصنري الخضف والفواكه APEFEL	أكادير	قطاع خاص	83.32.07 83.32.11 83.32.13	83.46.76 24.34.50
الإتحاد المغربي للفلاحة UMA	الرباط	قطاع خاص	72.41.91	-
أطلس فروت بورد AFB - تصدير الخضف والفواكه -	البيضاء	قطاع خاص	39.70.19 39.70.83	39.55.46 39.60.83
مكتب التسويق والتصدير OCE - تصدير خضف وفواكه -	البيضاء	قطاع عام	31.41.17 31.41.03	31.18.84 31.46.78
فيدرالية صناعات المنتوجات الفلاحية المعمولة FICOPAM - إنتاج وتصدير -	البيضاء	قطاع خاص	30.97.62 30.39.53 30.35.34	351447

تابع جدول ملحق رقم (2)

إسم المؤسسة	مقرها	إطارها القانوني	الهاتف	الفاكس
إتحاد صناعات المنتجات البحرية الحولة UNICOP - إنتاج وتصدير -	البيضاء	قطاع خاص	36.57.43	36.61.54
الشركة المغربية لتأمين الصابرات SMAEX	البيضاء	قطاع خاص	982000	25.20.70
الشركة المغربية للملاحة COMANAV	البيضاء	قطاع خاص	30.30.12	30.84.55
شركات لتصدير الأسمدة الفوسفاتية والأزوتية				

ج - على مستوى الإدارة المغربية :

* وزارة الفلاحة والإستثمار الفلاحي .

- مديرية الإنتاج الفلاحي .
- مديرية الإنتاج الحيواني .
- مديرية البرمجة .
- مديرية المؤسسات العمومية والجمعيات المهنية
- المؤسسة المستقلة للمراقبة وتنسيق الصادرات

* وزارة الصيد البحري

- مديرية الصناعات البحرية
- مديرية الملاحة التجارية

* وزارة المالية والإستثمارات الخارجية .

- مديرية الجمارك والضرائب غير المباشرة .
- مديرية الإستثمارات الخارجية .

* وزارة التجارة الخارجية

- مديرية العلاقات التجارية الدولية
- المركز المغربي لإنعاش الصادرات

* وزارة الخارجية والتعاون

- مديرية التعاون العربى .

جدول ملحق رقم (3) المستوردون السودانيون

إسم المؤسسة	مقرها	إطارها القانوني	الهاتف	الفاكس
الشركة السودانية للأسواق والمناطق الحرة - كل المصبرات (المطبات) الغذائية	الخرطوم	قطاع شبه عام		
البنك الزراعي السوداني - الأسمدة -	الخرطوم	قطاع عام	779410 779411	
بنك المزارع - الأسمدة -	الخرطوم	قطاع شبه عام	783019 783005	
محمد أحمد الشايب - خضر وفاكهة -	الخرطوم	قطاع خاص	777843	778486
الرشيد بابكر بهاء الدين - خضر وفاكهة -	الخرطوم	قطاع خاص	775877	778486
شركة الجزيرة للتجارة والخدمات - أسمدة ومنتجات زراعية -	الخرطوم	قطاع عام	772887	779060
الغرفة التجارية السودانية	الخرطوم	قطاع خاص	780748 772346	

جدول مخلق رقم (4) المصدرون السودانيون

إسم المؤسسة	مقرها	إطارها القانوني	التماتح	الفاكس
شركة السودان للأقطان	الخرطوم	قطاع عام	775755 771567	770703
شركة بورتسودان للأقطان	الخرطوم	قطاع خاص	770726 771001	
شركة سوتسكو التجارية نره وسمسم وأعلاف واللحم والواشي	الخرطوم	قطاع خاص	778426	773343
شركة الريان للتجارة والاستثمار نره وسمسم	الخرطوم	قطاع خاص	773501	778893
شركة ميترو إنترناشيونال اللحم	الخرطوم	قطاع خاص	772897 781237	773862
شركة الرواسي الواشي الحية واللحم	الخرطوم	قطاع خاص	452708 784770	452107
مديفة الجزيرة الجلود	وادميني	قطاع خاص	تلكس 22887	

تابع جدول ملحق رقم (4)

إسم المؤسسة	مقرها	إطارها القانوني	الهاتف	الفاكس
شركة النيل الأبيض للصناعات الجلدية الجلود	الخرطوم	قطاع خاص	441855 441234	
شركة سكر كتانة المحدودة السكر	الخرطوم	قطاع عام	222314	775192
شركة الأنعام التجارية المحدودة الأعلاف	الخرطوم	قطاع خاص	782032 882033	777492
شركة الصمغ العربي المحدودة الصمغ	الخرطوم	قطاع خاص	774303 781646	772406 774303
شركة أفاق العالمية التوابل	الخرطوم	قطاع خاص	785561	773389

(1) تجدر الإشارة إلى أن عدداً كبيراً من المصدرين هم في نفس الوقت مستوردون

ج : على مستوى الإدارة السودانية :

- 1- وزارة الزراعة والموارد الطبيعية والثروة الحيوانية .
- 2- البنك الزراعى السودانى .
- 3- وزارة التجارة والتعاون والتموين .
- 4- وزارة المالية والتخطيط الإقتصادى .
- 5- بنك السودان .

6- الوحدات الإنتاجية التى يفضل زيارتها :

- شركة إيكوز للقطن والنسيج .
- شركة كوزومار لتكرير السكر .
- سوق الجملة للخضر والفواكه .
- شركة لدباغة وإعداد الجلد .
- محطة لتلفيف الطماطم .
- محطة لتلفيف الحوامض .
- ضيعات لإنتاج الحوامض والطماطم .
- معمل لتحويل المنتجات الفلاحية .
- معمل لتكرير الزيوت النباتية الغذائية .
- معمل لتحويل الطماطم المركزة .
- معمل لتحويل المنتجات البحرية .

7- مدة الزيارة :

يقترح أن تكون فترة الزيارة عشرة أيام

8- البرنامج الزمنى للزيارة

- يومان عمل لعروض الإدارة المغربية حول مختلف القضايا المقترحة فى موضوع الزيارة يعطى خلالهما الوقت الكافى لوضع الأسئلة والمناقشة ، ويقترح أن تنظم بالرباط .

- مواصلة ورش عمل على أساس يومين لكل ورشة حيث تتكون الورش على أساس خصوصية كل قطاع وتعقد هذه الورش فى الدار البيضاء .
- يومان للإتصالات المباشرة بين رجال الأعمال والخبراء السودانيين والمغاربة على شكل مواعيد خاصة بمبادرة من جانب أو آخر أو الإثنين معاً .
- خلال نفس اليومين تعقد إجتماعات بين المسؤولين والأطر الإدارية لكلا الجانبين .
- ثلاثة أيام عمل للزيارات الميدانية التى من المفضل أن تتم فى الدار البيضاء ومراكش وأكادير .
- يوم عمل للخلاصة وتقييم الرحلة ويتم فى الرباط .
- أيام السبت والأحد من المستحب أن تقضى فى جولة سياحية بمدينة فاس .

9- الوثائق الواجب توفرها من أجل توزيعها على المشاركين :

- يجب أن توفر الوثائق التالية من الجانبين المغربى والسودانى قبل إسبوع على الأقل من الزيارة .
- * من الجانب المغربى :

- ورقة مختصرة وهادفة عن المملكة المغربية وطاقتها الإنتاجية والتصديرية والإستيرادية فى مجال المنتجات الزراعية .
- "جامع للمعلومات " عن الفاعلين الإقتصاديين المغاربة فى المجال الزراعى مصدرين ومستوردين ومنتجين بأسماء وعناوين شركاتهم والمسؤول الأول بها والهاتف والفاكس .

* من الجانب السودانى

- نفس نوع الوثائق المذكوره أعلاه .

10- المتابعة :

- تكون لجنة مصغرة مزبوجة لمتابعة نتائج هذه الزيارة تكون منبثقة عن اللجنة المغربية السودانية المشتركة .

